Angebot – SalesFactor Modell

Beratung	Entwicklung	Umsetzung
Struktur und Rahmen für den Vertrieb	**Vertriebliche Vorgehensweise**	**Vertriebsleistung**

• Business Analyse
• Marktsegmentierung
• Sales Messaging
• Sales Strategie + -Prozess
• Sales Management
	• Konzepte
	  • Projektkonzepte
	  • Business Pläne
	• Methoden & Werkzeuge
	  • Entwicklung
	  • Anpassung
	• Rollout Pläne
		• Vertriebs-Training
		• Vertriebs-Coaching
		  • Eins-zu-eins Coaching
		  • Team Coaching
		  • Workshops
		• Vertriebs-Outsourcing

Wir bieten:

- Individuelle Konzepte zum Vertriebsvorgehen auf Basis definierter Ziele und erprobter Vertriebs-methoden.
- Die erfolgreiche Umsetzung dieser Konzepte im Sinne einer effizienten und effektiven Implementierung auf Basis langjähriger Erfahrungen.
- Die Sicherstellung der entscheidenden Erfolgsfaktoren und Rahmenbedingungen für die Nachhaltigkeit bei der Umsetzung und Einführung.

© SalesFactor GmbH & Co. KG